

formafisio



GUÍA DOCENTE

**FISIO-UP: CURSO DE
EMPRESARIADO PARA
FISIOTERAPEUTAS**

INTRODUCCIÓN

Aprender sobre emprendimiento no es sólo el saber montar un negocio o tener mentalidad empresarial, emprender es mucho más, es desarrollar y potenciar habilidades individuales que sirvan para el desarrollo personal y profesional de los participantes, con la intención de buscar la diferenciación dentro de un sector y fomentar la innovación como fuerza trectora de todo negocio.

Formafisio apuesta por este tipo de metodología, haciendo una formación teórica orientada a la práctica, donde a través de diferentes dinámicas, se trabaje la creación de tu propia clínica de fisioterapia, a parte de desarrollar habilidades como la gestión empresarial, técnicas de ventas, la toma de decisiones, el liderazgo, la creatividad y la innovación, entre otras.



METODOLOGÍA

¿CÓMO LO HAREMOS?

- fj El curso estará dividido en 9 módulos.
- fj Dentro de cada tema encontraremos diferentes clases en las que se desarrollará el contenido.
- fj Cada tema dispone del contenido audiovisual en directo, los apuntes y una evaluación voluntaria a realizar por el alumno.
- fj El contenido del curso estará disponible para el alumno en un plazo de **6 meses** después de las clases online.
- fj La primera edición del curso se hará en clases en directo con los profesores donde los alumnos podrán participar de forma activa y resolver dudas.
- fj Al finalizar el curso, el alumno tendrá que superar una evaluación final.



¿QUÉ TE OFRECEMOS?

Flexibilidad:

El alumno podrá acceder al contenido del curso todas las veces que sean necesarias durante un periodo de 6 meses **SIN horario establecido.**

Tutorías:

El alumno tendrá a su disposición un servicio de tutoría siempre que lo necesite. De todas maneras, se establecerán por parte de Formafisio 2 fechas de tutorías donde se podrán compartir todas las dudas o sugerencias surgidas durante el curso.

Certificado de finalización:

Una vez superada la evaluación final, el alumno recibirá un diploma acreditativo donde se indique el nombre del curso y las horas de las que está compuesto.

Formación actualizada:

El curso está en constante actualización por parte del profesor. Iremos añadiendo el contenido más actual al mismo e informaremos al alumno.



¿QUÉ TE OFRECEMOS?

Resultados esperados:

Mejorar la cualificación profesional de los fisioterapeutas, que tengan como visión montar su propia clínica, así como potenciar campos de mejora a las fisio empresarias que ya la tienen en funcionamiento. Por ello, hemos organizado un programa formativo en materia empresarial, al cual añadimos un seguimiento tutorizado, a través de un servicio de mentorización, cuyo objetivo final no es otro que el de montar clínicas estables y duraderas.

Oportunidad:

Formar parte de este curso te dará la posibilidad de aprender de empresarios/as y profesionales con vivencias y situaciones relacionadas con empresas reales del sector. Además, de contar con un servicio de mentorización que te ayudará cuando más te hace falta, en los inicios. Todos los comienzos son duros, pero si apuestas por nosotros, you will never walk alone!!!

OBJETIVOS DEL CURSO

CONOCER EN PROFUNDIDAD

- Como utilizar la creatividad y la innovación para mejorar la competitividad de tu clínica.
- Explicar la metodología Lean Canvas para que aprendan a montar tú clínica con cabeza.
- Explicar, a través de casos o situaciones reales vividas por empresarias del sector, como se pueden detectar oportunidades o salvar situaciones límites.
- Potenciar el entrenamiento de competencias y habilidades para convertirte en un/a fisio 4.0.
- Convertir conceptos empresariales en algo sencillo y comprensible para el mundo de las fisies.
- Acercar la figura del empresaria autónoma. (Trámites, burocracia, financiación, fiscalidad)

CUADRO DE DOCENTES



Daniel Salobreña

Consultor Empresarial
Metodología Lean y
Asesoramiento Empresarial



Patricia P- Iglesias

Profesora de Marketing - UMA



Inés Skotnika

Empresaria.
Consultora de Innovación,
Oportunidades de Negocio,
Emprendimiento Tecnológico y
Social.



Nacho Muñoz

Empresario.
Especialista en RRHH y Liderazgo

CUADRO DE DOCENTES



Daniel Sánchez Piña
Empresario.
Especialista en Finanzas



Jesús Pedrero
Empresario.
Consultor Digital, Ventas y
Marketing



Estefanía Vargas
Paid Social Media and Email
Marketing.



PROGRAMA DEL CURSO

MÓDULO 1: De la Idea al Proyecto, del Proyecto a la Clínica:

- Ideación, como podemos tener una clínica diferente gracias a la Innovación.
- No querrás ser un/a Fisio más, verdad? Aprende a diseñar una "clínica top"
- Transformación de la idea en nuestro primer esbozo de clínica. Metodología Lean.
- Focalizar quien es nuestro cliente tipo.
- En busca de la Viabilidad de mi Clínica. Validar el Modelo de Negocio.
- Ahora SÍ!!!!. A montar mi clínica sin miedos. Business Model Canvas.
- Cómo sobrevivir al primer año de vida de una clínica. Estrategias de arranque y mantenimiento.

MÓDULO 2: ¿Qué cosas debes saber antes de montar tu clínica?:

- Vale voy a ser Físio, pero me doy de alta de autónom@, como Sociedad, Cooperativa....
- Y los impuestos a pagar, ¿Cuáles son?
- ¿Cuánto te cuesta darte de alta como un fisio-empresari@?
- Ponte un nombre con gancho, pero recuerda. REGISTRALO.
- Venga vá!!! Hablemos de ayudas y maneras de financiar tu clínica.

MÓDULO 3: Cuánto me costaría montar mi clínica. Finanzas para fisios.

- Introducción Conceptos Financieros.
- La cuenta de resultados y el balance de situación.
- Qué necesito para montar una clínica.
- Cómo puedo financiarlo.
- Gestión económica y financiera de una clínica.





PROGRAMA DEL CURSO

MÓDULO 4: Marketing para fisios valientes con pocos recursos

- Introducción al Marketing como área estratégica para tu clínica.
- Estrategias de cómo hacer marketing como pocos recursos.
- Herramientas útiles para buscar la diferenciación de tu clínica.
- KPIs de control. Midamos si nuestras estrategias tienen resultados.
- Nuevos escenarios, nuevos retos para el ámbito sanitario.
- Casos de éxito de ámbito sanitario.

MÓDULO 5: El Marketing Digital para convertir tu clínica en un negocio 360°

- ¿Qué es el marketing digital? Ventajas.
- Diseño web y posicionamiento en buscadores.
- Campañas de publicidad en Google (SEM).
- Social Media y publicidad en redes sociales.
- Email marketing.
- Analítica.
- Tips y transformación digital en el sector de la fisioterapia

MÓDULO 6: Que te quede claro el foco. Pacientes, pacientes y pacientes.

- Técnica de "El año de la Garrapata."
- El arte de vender. Gestión de las emociones.
- ¿Por qué me pagan?. Mi valor.
- ¿Quiénes me pagan? Mis clientes.
- Ey! Pero que me tienes que pagar! Técnicas de Cierre.





PROGRAMA DEL CURSO

MÓDULO 7: Cómo resolver conflictos en tu clínica sin "malos rollos"

- Trabajando con Danny Roman. Gestión de Conflictos.
- Principales Conflictos que te vas a encontrar en tú clínica.
- Aprende como gestionar los conflictos.
- Lo mejor....aprende como evitarlos

MÓDULO 8: Seamos Ambiciosos. Pensemos en estrategias para crecer.

- Trabajando con Danny Roman. Gestión de Conflictos.
- Principales Conflictos que te vas a encontrar en tú clínica.
- Aprende como gestionar los conflictos.
- Lo mejor....aprende como evitarlos

MÓDULO 9: Eres un/a gran fisio pero...¿Serás un gran jefe?

- El camino desde trabajar sólo en tu clínica a gestionar personas.
- Inercias nocivas a evitar para ser un buen fisio y un buen líder.
- Kit básico de habilidades para la dirección de equipos de trabajo.
- ¿Adversidades? 10 tips para forjar un liderazgo resiliente.
- Actividad práctica de trabajo en equipo.



DUDAS FRECUENTES

¿Cuándo puedo empezar el curso?

La 1ª Edición empieza el 23 de Octubre 2021. La primera edición se dividirá en 3 fines de semana repartidos en los siguientes horarios:

- Sábado 23 de Octubre 2021: 09:00 - 14:30 y 17:00 - 20:30
- Domingo 24 de Octubre 2021: 09:00 - 15:30
- Sábado 6 de Noviembre 2021: 09:00 - 14:30 y 17:00 - 20:30
- Domingo 7 de Noviembre 2021: 09:00 - 15:30
- Sábado 20 de Noviembre 2021: 09:00 - 12:00

¿Cuanto dura el curso?

El curso tiene una duración de 30 horas.

¿De cuanto tiempo dispongo para hacer el curso?

La primera edición del curso será online en directo y posteriormente el alumno dispondrá de 6 meses para acceder al temario las veces que lo necesite.

¿Las clases tienen un horario determinado?

El curso se impartirá en 6 días (3 fines de semana) de forma intensiva en directo con los profesores.

DUDAS FRECUENTES

¿Quién puede acceder al curso?

Los cursos están reservados únicamente para fisioterapeutas titulados o estudiantes a partir de 3º de fisioterapia.

¿Los cursos están acreditados?

Una vez superada y aprobada la prueba final del curso, recibirás un diploma acreditativo por parte de Formafisio donde se detalla el contenido y la duración del curso superado.

¿Qué pasa una vez me matriculo?

Una vez hecha y confirmada la matrícula recibirás en tu correo la confirmación y la factura de la matrícula.

Un par de días antes del inicio de la edición del curso recibirás en tu email el usuario y la contraseña para acceder al Aula Virtual donde encontrarás el material del curso en el que te has matriculado.